



**6 franchisés sur 10** estiment que le fait d'être franchisé a joué en leur faveur pour l'octroi de leur crédit.



## FRANCHISEURS

SOURCES DE FINANCEMENT DEMANDÉES PAR LE FRANCHISEUR :



**35%** ressources propres

**61%** emprunt



Pour **60%** des franchiseurs, **Banque Populaire répond au mieux aux attentes des franchisés** dans la réalisation de leurs projets.

**53%** recommandent une banque ou un organisme financier aux futurs franchisés du réseau.

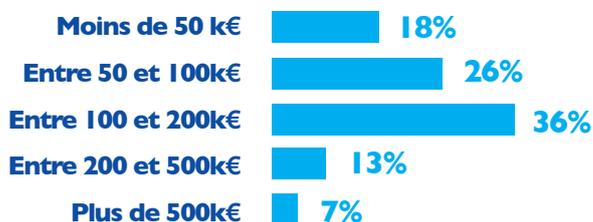
**Banque Populaire est la 1<sup>ère</sup> banque recommandée** par les franchiseurs aux futurs franchisés.



## FRANCHISÉS



MONTANT DE L'INVESTISSEMENT POUR LA CRÉATION DE LA FRANCHISE



POUR FINANCER L'ACHAT DE LA FRANCHISE :

**75%** ont eu recours à leurs ressources propres,

**68%** à l'emprunt bancaire classique.

PRINCIPAUX AVANTAGES DU FINANCEMENT PROPOSÉ PAR LA BANQUE :



**29%** le taux



**24%** la qualité des relations avec l'interlocuteur



**22%** la rapidité de réponse



**32%** des franchisés sont multi-bancarisés à titre professionnel.

Nb moyen de banques : 1,5