

PROJET DE DÉVELOPPEMENT DE BPCE AU PORTUGAL PAR L'ACQUISITION DE novobanco



















Sommaire

- Ol Perspective de développement au Portugal
- O2 Présentation de novobanco
- Un projet de croissance et de diversification, créateur de valeur
- 04 Une acquisition confirmant la solidité du Groupe BPCE
- Une opération de développement en ligne avec VISION 2030
- O6 Calendrier et prochaines étapes

PERSPECTIVE DE DÉVELOPPEMENT AU PORTUGAL

Un pays que BPCE connait bien

BPCE emploie aujourd'hui **plus de 3 000 collaborateurs au Portugal** à travers son centre d'expertise de Porto, et, ses filiales locales actives en crédit à la consommation (Banco Primus, Oney)

Un fort dynamisme économique au sein de la zone euro

Avec une croissance du PIB attendue supérieure à la moyenne européenne et des finances publiques assainies, le Portugal, présente un contexte économique favorable, propice à l'innovation et offrant un cadre de confiance aux investisseurs

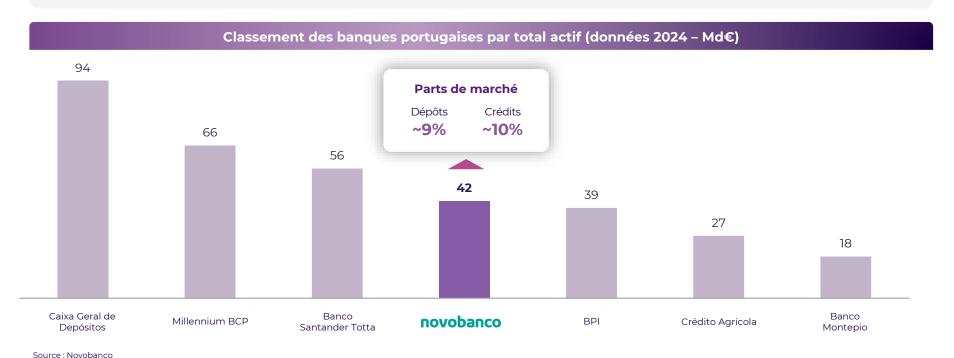
Un marché bancaire solide et rentable

Le marché bancaire portugais est **solide, diversifié et bien capitalisé** ; il est caractérisé par une des plus **fortes rentabilités** d'Europe et des **perspectives de croissance attractives**

Avec l'acquisition de novobanco, BPCE renforcerait son rôle en tant que **partenaire important du développement d'une économie portugaise reconnue** pour ses fondamentaux solides et résilients

NOVOBANCO SUR LE MARCHÉ PORTUGAIS

• novobanco est la **4**ème **banque commerciale du pays en total de bilan** avec une part de marché de près de 9 % sur les clients particuliers et de près de 14 % sur les entreprises



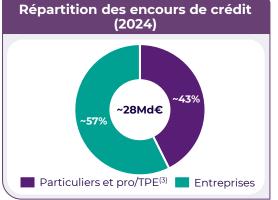
® GROUPE BPCE

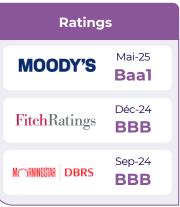
UNE BANQUE RENTABLE AVEC UN PROFIL DIVERSIFIÉ

- Activité de banque commerciale avec un réseau de ~290 agences employant ~4 200 salariés et une clientèle loyale de 1,7M+ de clients disposant d'un réseau de partenaires et de canaux digitaux performants
 - Activité entreprises (~57% des encours de crédit): franchise reconnue avec ~14% de parts de marché pour les crédits aux entreprises
 - Activité particuliers et professionnels (~43% des encours de crédit): parts de marché de ~9% sur les prêts immobiliers et ~6% sur le crédit à la consommation
- Total de ~30Md€ de dépôts et ~28Md€ d'encours de crédits pour un PNB de 1,6Md€ et un RNPG de 745M€ en 2024
- **Position en capital solide** (15%+ de ratio CETI 2024 pro forma¹) et **notations** *investment grade*
- Rentabilité élevée (RoTE > 20%)









- Pro forma de la réduction de capital et distribution de dividendes de 1,3Md€ (4,9Md€ TBV et 20,8% CET1 avant pro forma)
 - Résultat net part du groupe rapporté aux capitaux propres tangibles moyens pro forma
- Crédits immobiliers et crédits à la consommation



UN PROJET DE CROISSANCE ET DE DIVERSIFICATION, CRÉATEUR DE VALEUR

Une banque avec une franchise établie dans une économie dynamique

- Une franchise établie au Portugal avec des positions solides auprès de clients particuliers (yc. pro / TPE) et entreprises
- Un marché portugais porteur avec des perspectives de croissance du PIB supérieures à la moyenne de la zone euro

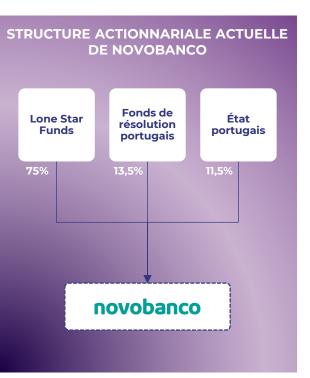
Un vecteur de diversification pour le groupe

- Diversification géographique sur le principal métier du groupe via l'acquisition d'une taille critique suffisante dans un pays qui deviendrait le 2^{ème} marché domestique du groupe, et diversification bilantielle, les prêts immobiliers y étant principalement octroyés à taux variable vs. à taux fixe en France
- Accroissement de la base de résultat net sur le métier de la banque de détail à la génération de résultat stable et qui représenterait ~17% du résultat du groupe pour la part issue de novobanco (sur base 2024)

Un projet de croissance, créateur de valeur

- Une opération qui ajoute un nouveau moteur de croissance pour le groupe grâce au dynamisme de l'économie portugaise et la rentabilité de novobanco
- Une accélération possible de la croissance de nobovanco à travers le partage de l'expertise reconnue de BPCE en banque de détail et dans les autres métiers du groupe (gestion d'actifs, leasing, paiements, assurance, etc.)
- Une génération de résultat net de 700M€+ par an externalisant un RoTE élevé de 20%+

UNE ACQUISITION CONFIRMANT LA SOLIDITÉ DU GROUPE



Points clés et impacts de la transaction envisagée

- BPCE a signé un protocole d'accord en vue du projet d'acquisition de 75 % du capital de novobanco détenus par Lone Star
 - Des discussions vont s'engager avec l'Etat portugais et le Fonds de Résolution concernant le rachat de leurs participations respectives de 11,5% et 13,5%
- Cette transaction reposerait sur une valorisation de ~6,4Md€ (pour 100% des titres à fin 2025) ce qui constituerait la plus importante acquisition transfrontalière bancaire de ces 10 dernières années en zone euro
 - Cette valorisation reflète un multiple d'acquisition de résultat net part du groupe inférieur au multiple moyen actuel des acteurs bancaires ibériques cotés reflétant l'approche rigoureuse de valorisation de BPCE et sa confiance dans la capacité de novobanco à créer de la valeur dans la durée
- La transaction serait financée en cash sur ressources propres et emporterait une consommation de capital mesurée pour le groupe dont le ratio CETI resterait supérieur à 15%

La plus importante acquisition transfrontalière bancaire de ces 10 dernières années en zone euro et une position de capital robuste pour BPCE à l'issue de l'opération

05

UNE OPÉRATION DE DÉVELOPPEMENT S'INSCRIVANT DANS VISION 2030



Un projet qui s'inscrit dans l'exécution rythmée et disciplinée de VISION 2030

Verisure, pour la protection des clients

CALENDRIER ET PROCHAINES ÉTAPES CLÉS







groupeBPCE.com















